**APPEL À CANDIDATURE**

**POUR LES ENTREPRISES ERD**

**ACADÉMIE DES INVESTISSEMENTS de l’ARE 2024**

**« Développement de projets et de pitch deck »**

**Programme de formation et de renforcement des capacités pour les entreprises locales actives dans le secteur des énergies renouvelables décentralisées en Afrique**

*Édition francophone*

**20 mars – 23 mai 2024 (à confirmer)**

*(à distance et en présentiel)*

1. **Contexte**

À la suite des deux premières éditions de l’Académie des investissements sur l’accès au financement organisées à distance en 2021 et 2022, l’ARE lance une nouvelle édition des **Académies des investissements 2024** sur la thématique du **« développement de projets et de pitch deck »**.

Un maximum de 15 entreprises seront sélectionnées à participer à l’Académie des investissements qui se tiendra du 19 mars au 23 mai 2024 à travers cet appel à candidature.

L’Alliance pour l’électrification rurale ([ARE](https://www.ruralelec.org/)) est l’association mondiale de l’industrie des énergies renouvelables décentralisées (ERD). Elle catalyse les marchés du secteur privé pour des services d’électricité durables, créant des emplois et alimentant des économies vertes équitables en Afrique, Asie-Pacifique et Amérique latine.

L'un des principaux objectifs de l'ARE est de promouvoir et d'accélérer le développement de marchés locaux des ERD durables, équitables et portés par le secteur privé. À cette fin, l’ARE offre des activités de promotion d’entreprenariat, notamment des programmes de formation et de renforcement des capacités des micros, petites et moyennes entreprises (MPME) locales du secteur ERD.

L’accès au financement est un des principaux obstacles pour les entreprises actives dans le secteur des ERD, notamment pour les entreprises locales en phase de démarrage (‘early-stage’). Afin de remédier à cet obstacle, l’ARE a lancé une série de programmes de formation et de renforcement des capacités visant à améliorer l’accès au financement pour les MPME locales des ERD.

L’Académie des investissements est **soutenue par** [**GET.invest**](https://www.get-invest.eu/), un programme européen qui mobilise les investissements dans les énergies renouvelables dans des pays en développement, en soutenant les développeurs de projets et les entreprises à se préparer à l’investissement et en les mettant en contact avec des financiers. GET.invest est financé par l’Union européenne, l’Allemagne, la Norvège, les Pays-Bas, la Suède et l’Autriche.

Conçue en format hybride comprenant **cinq (5) modules de formation** (dont **trois à distance et deux en présentiel**), l’Académie des investissements offre une formation approfondie, axée sur la pratique et interactive sur le développement de projets et de pitch deck.

**Comme le nombre des participants sera limité à 15 entreprises, les entreprises sélectionnées doivent être prêtes à s’engager activement dans les sessions de formation afin d'en tirer le plus de bénéfices possibles.**

1. Objectifs

Les objectifs principaux du programme de formation sont :

* Fournir une formation approfondie, axée sur la pratique et interactive sur le **développement de projets et de pitch deck** à des **MPME locales en phase de démarrage** actives dans le secteur des ERD, renforçant leurs capacités d’accéder au financement pour leurs entreprises et projets d’investissement et de développer des propositions de projets bancables.
* Présenter **une vue d’ensemble des différentes sources de financement et de fonds et programmes de financement** ainsi que des conseils sur la manière d’accéder aux sources de financement existantes.
* **Préparer les entreprises des ERD à fort potentiel et impact élevé pour leur levée de fonds** et pour une assistance technique et conseils proposés par d’autres organisations et programmes, notamment les programmes **GET.invest Finance Readiness Support** ou **GET.invest Finance Catalyst**.
* Le programme **vise spécifiquement à soutenir les femmes entrepreneuses**, ciblant une participation de femmes entrepreneuses d’au moins 50%.
1. Description du programme de formation

Les participants de l’Académie des investissements recevront une formation complète et approfondie à travers 5 modules de formation sur le développement de projets et l’accès au financement. La formation se focalisera sur un renforcement des capacités axé sur la pratique et qui soit la plus interactive possible. Une formation théorique sur certaines thématiques sera complétée par un ensemble d’activités pratiques et interactives, comprenant : des exercices pratiques ; groupes de travail ; cas d’études ; partage de connaissances et retour d’expérience avec des représentants de différents acteurs du secteur ERD et de la communauté financière (investisseurs, institutions financières, programmes de financement, organisations de formation professionnelle).

Des représentants de différentes institutions financières et programmes de financement seront invités pour présenter leurs instruments financiers, des priorités d’investissement et les attentes d’une proposition de financement attrayante. En plus, plusieurs entreprises ERD locales qui ont déjà levé des fonds avec succès seront invitées pour un partage d’expérience avec les participants.

Les participants seront également invités à développer des pitch decks détaillés de leurs entreprises ou projets d’investissement afin pour les présenter lors d’une session de « Pitching » à la fin du programme. Cette session leur donnera l’opportunité de pitcher leur entreprise/projet d’investissement à un panel de financiers qui évalueront les pitchs et sélectionneront le projet le plus prometteur. L’entreprise sélectionnée sera présentée lors d’une Cérémonie de remise de prix.

Les participants qui auront complété la formation avec succès recevront un Certificat de formation.

1. Modules de formation et calendrier provisoire

La formation se déroulera entre le 20 mars et le 23 mai 2024. Les dates finales des modules seront confirmées prochainement.

Le programme comprend 5 modules de formation, avec des sessions à distance ainsi qu’en présentiel : (i) les trois premiers modules se tiendront à distance et seront d’une durée de 4 à 5 heures chacun (y compris des pauses) ; et (ii) les deux derniers modules se dérouleront en présentiel le jour avant et pendant l’ARE Energy Access Investment Forum (EAIF) 2024 qui se tiendra du 21 au 23 mai 2024 à Lagos, au Nigéria.

Il y aura une édition anglophone ainsi qu’une édition francophone du programme de formation qui se dérouleront en parallèle. Cet appel à candidature est exclusivement pour l’édition francophone du programme.

1. Programme de formation provisoire

Les thématiques et le calendrier provisoire des modules de formation sont les suivants :

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **#** | **Thématique** | **Date provisoire** | **Heure** | **présentiel/ virtuel** |
| 1 | Développement de modèle d’affairesDéveloppement de plans d’affaires | Mercredi, 20 mars 2024 | 13h00–17h00 GMT | A distance |
| 2 | Développement de plans d’affaires (cont.)Plans de financement & modèles financiers | Mercredi, 3 avril 2024 | 13h00–17h00 GMT |  A distance |
| 3 | Développement de Pitch deck | Mercredi, 17 avril 2024 | 13h00–17h00 GMT |  A distance |
| 4 | Aperçu des sources de financementModèle financier approfondiExercice de présentation des Pitch  | Lundi, 20 mai 2024 | 9h30–17h00 WAT | En présentiel, ARE EAIF, Lagos, Nigéria |
| 5 | Session de “Pitching” aux financiers & Cérémonie de remise des prixOpportunités de Matchmaking  | Mercredi, 22 mai ou Jeudi, 23 mai 2024 | 9h30–12h30 WAT | En présentiel, ARE EAIF, Lagos, Nigéria |

Le programme final et détaillé sera communiqué prochainement.

**La formation sera menée exclusivement en français.**

1. Frais

La participation au programme de formation est gratuite.

La participation à la formation inclue aussi un billet d’entrée à l’ARE Energy Access Investment Forum (EAIF) 2024 qui se tiendra du 21 au 23 mai 2024 à Lagos, au Nigéria, offrant un accès à toutes les sessions de la conférence et aux sessions de réseautage (« Matchmaking ») pendant tous les trois jours du Forum, ainsi qu’à la réception de réseautage le premier jour et à tous les déjeuners pendant tous les trois jours de l’évènement.

En plus, les participants pourraient être éligibles à un soutien forfaitaire jusqu’à un montant de EUR 750 pour couvrir des dépenses de déplacement et logement lors de la participation à des sessions de formation en présentiel à Lagos, au Nigéria (à déterminer au cas par cas). Les participants sont responsables d’organiser leurs propre voyage, logement, visa etc. pour participer à l’EAIF 2024. Les dépenses au-delà de EUR 750 seront la responsabilité des participants.

1. Groupes cibles

La formation cible spécifiquement les entreprises suivantes :

* Des MPME locales qui sont actives dans le secteur des ERD en Afrique, offrant des produits et services énergétiques aux clients ruraux (ménages et/ou entreprises) et qui manquent d’accès au financement
* Des MPME en phase de démarrage (‘early-stage’) avec une vision stratégique bien définie et un besoin de financement concret (projet d’investissement, expansion de l’entreprise, etc.)
* Un focus spécifique portera sur les femmes entrepreneuses (entreprises dont les propriétaires, ou le management, sont majoritairement des femmes (cible d’au moins 50% des entreprises) et sur les jeunes entrepreneurs (jusqu’à l’âge de 30 ans)
* Dans la sélection, la priorité sera donnée aux entreprises :
	+ qui offrent des services énergétiques aux clients dans les zones rurales reculées et/ou aux femmes
	+ qui offrent des solutions énergétiques pour des usages productives et génératrice de revenus
	+ avec un potentiel innovateur élevé (technologie/produit, modèle d’affaires, modèle de distribution, offre de financement (p. ex. : PAYG), solutions digitales).
1. Critères d’éligibilité et critères de sélection
* Les participants de l’Académie des investissements seront sélectionnés sur base du dossier de candidature soumis.
* **Afin de se qualifier pour la participation**, votre entreprise doit satisfaire aux **critères d’éligibilité** suivants :
	+ Enregistrée dans un pays africain,
	+ Les associés, ou le management senior, sont majoritairement des locaux (minimum 51%),
	+ En phase de démarrage (‘early-stage’) et avoir un chiffre d’affaires annuel en-dessous de US$ 500.000,
	+ Active dans le secteur des ERD offrant des produits et services énergétiques aux clients ruraux (ménages et entreprises),
	+ Produits/technologies éligibles : systèmes autonomes (*lampes solaires, kits solaires, appareils et équipements pour usage productif, etc.*) ; micro-/mini-réseaux ; cuisson propre (foyers solaires, etc.),
	+ Avoir un besoin de financement concret (projet d’investissement ; expansion de l’entreprise etc.),
	+ Être prêt à s’engager activement dans les sessions de formation, à participer aux groupes de travail, contribuer aux discussions, effectuer des exercices, préparer des courtes présentations ou d’autres documents (plans d’affaires, pitch deck etc.)
	+ Être disponible à participer aux sessions de formation en présentiel à Lagos, au Nigéria, couvrant des dépenses de déplacement et de logement[[1]](#footnote-2).
* De toutes les entreprises éligibles (satisfaisant les critères d’éligibilité mentionnés au-dessus), **les participants finaux seront sélectionnés sur la base des critères suivants** :
	+ La priorité sera donnée aux entreprises dont les associés, ou le management sénior, sont majoritairement des femmes (minimum 51%),
	+ L’impact environnemental & social (offrant des services aux clients dans les zones rurales reculées ou aux populations spécifiquement vulnérables ; avec un focus sur les clientes ; offrant des solutions énergétiques pour des usages productifs et générateurs de revenus ; création d’emplois ; réduction des gaz à effet de serre ; adaptation et renforcement de la résilience climatique ; etc.),
	+ Potentiel innovateur élevé (technologie/produit, modèle d’affaires, modèle de distribution, offre de financement (p. ex. : PAYG), solutions digitales, etc.),
	+ Modèle d’affaires avec potentiel de passer à l’échelle.
* **Le nombre de participants** **sera limité à** **15 entreprises**.
1. Posez votre candidature

Si vous êtes intéressé(e) de participer à ce programme de formation, nous vous prions d’envoyer votre candidature d’ici le 12 février 2024 au plus tard en fournissant les informations requises ci-dessous, incluant les documents supplémentaires requis, à l’ARE, à l’attention de Mme Gabriele Pammesberger (g.pammesberger@ruralelec.org), et en copie M. Jens Jaeger (j.jaeger@ruralelec.org).

Le dossier de candidature (sans annexe) ne doit pas dépasser 10 pages.

Date limite de remise de votre candidature : lundi, 12 février 2024 à 18h00 CET.

**DOSSIER DE CANDIDATURE**

 **ACADÉMIE DES INVESTISSEMENTS de l’ARE 2024**

**« Développement de projets et de pitch deck »**

*Édition francophone*

20 mars – 23 mai 2024 (*à confirmer*)

|  |
| --- |
| **INFORMATION SUR LA SOCIÉTÉ**  |
| **Nom de la société**  |  |
| **Adresse complète**  |  |
| **Site web** |  |
| **Statut légal** |  |
| **Numéro d’enregistrement de la Société**  |  |
| **Numéro TVA de la sociéte** |  |
| **Date de création** (*merci de fournir le certificat d’enregistrement*) |  |
| **Chiffre d’affaires annuel en 2022 et en 2023** (e*n EUR*) |  |
| **Nombre total d’employés** (*dont # de femmes*) |  |
| **Structure propriétaire de la Société** (*merci de fournir la liste des associés*) |  |
| **Composition du management** (*merci de fournir la liste des cadres*) |  |
| **INFORMATION SUR LES PARTICIPANTS** *(les femmes sont fortement encouragées à participer)* |
| **PARTICIPANT PRINCIPAL** |
| **Prénom** |  | **Nom** |  |
| **Titre** |  | **Portable** (WhatsApp) |  |
| **Email** |  |
| **PARTICIPANT 2** *(optionnel; peut participer uniquement aux sessions de formation virtuelles)* |
| **Prénom** |  | **Nom** |  |
| **Titre** |  | **Portable** (WhatsApp) |  |
| **Email** |  |
| **JE SUIS PARTICULIÈREMENT INTÉRESSÉ(E) PAR :**  |
| ☐ Développement de modèles d’affaires☐ Développement de plans d’affaires☐ Plan de financement et modèles financiers☐ Développement de Pitch deck☐ Aperçu de sources de financement☐ Présentation de Pitch deck/« Pitching » aux financiers☐ Réseautage et « Matchmaking » avec des financiers |
| **SUJETS D’INTÉRÊT SUPPLÉMENTAIRES, BESOINS DE FORMATION, COMMENTAIRES SUPPLÉMENTAIRES** |
|  |

1. **Information sur l’entreprise**

|  |  |
| --- | --- |
| **Phase de développement de votre entreprise** (*merci de choisir*) | ☐ Start-up (*phase de démarrage ; pré-pilote ou pilote*)☐ Croissance initiale (*tests de marché complétés, ventes initiales*)☐ Croissance (*croissance stable des ventes*)☐ Expansion/mise à l’échelle (*ventes stables, expansion envisagée*)  |
| **Produits/solutions technologiques** *(lampes solaires, kits solaires, micro/ mini-réseaux, équipements/ appareils pour usages productifs, cuisson solaire, autre)* |  |
| **Modèle d’affaires** *(distributeur, fournisseur de services énergétiques, contractant, fabricant, développeur de projet, opérateur, autre)* |  |
| **Qui sont vos clients cibles** *(ménages, MPME, agriculteurs, institutions publiques, autre)* |  |
| **Est-ce que vous offrez du financement aux consommateurs ?** (*Oui/Non ; si oui, quel type (PAYG, micro-crédits, autre)* |  |
| **# de produits/systèmes vendus ; # de systèmes installés ; capacité totale installée (kW)** (*merci de préciser*) | 2020 – 2021 – 2022 – 2023 -  |
| **Est-ce que vous êtes en train de chercher du financement actuellement ? Si oui, dans quel but ?** *(Expansion de l’entreprise/mise à l’échelle ; projet d’investissement spécifique, autre ; merci de préciser)* |  |
| **Au cas où vous cherchez un financement, quel type de financement cherchez-vous ?**  | ☐ Subventions☐ Fonds propres☐ Prêts (*crédit à long-terme, fonds de roulement, autre*)☐ Autre (*merci de préciser*) |

1. **Description de votre entreprise**

|  |
| --- |
| **2.1 Description de l’entreprise** (*max. 2 pages*)**Vision stratégique****Votre offre de produits et services énergétiques****Clients cibles****Modèle d’affaires****Références**  |
| **2.2 Organisation et management** (*max. 1 page*)**Composition et expérience des cadres****Structure de l’organisation** (*merci de fournir l’organigramme*)**Composition et expérience de l’équipe** |
| **2.3 Potentiel innovateur** *(produits/solutions techniques ; solutions digitales ; système de distribution ; modèle d’affaires ; offre de financement ; etc. ; merci de préciser ; max. demi-page)* |
| **2.4 Besoins en financement** (*max. 2 pages*)**Description du projet d’investissement** **Coûts totaux du projet d’investissement et structure de financement** (*merci de fournir un modèle financier de base et le plan de financement provisoire du projet)* **Besoin de financement** *(montant ; type de financement/instrument financier)***Est-ce que vous avez déjà approché des financiers/investisseurs ?** *(Si oui, merci de préciser quels financiers ; quelles étaient leurs réponses ?)*  |
| **2.5 Quelles sont les obstacles principaux à l’accès au financement que vous rencontrez ?**1. …
2. …
3. …
4. …
5. …
 |
| **2.6 Quels sont vos besoins spécifiques de formation concernant l’accès au financement ?** 1. …
2. …
3. …
4. …
5. …
 |
| **2.7 Quelle est votre motivation pour participer à cette formation ? Quelles sont vos attentes ?**1. …
2. …
3. …
4. …
5. …
 |
| **2.8 Autres commentaires/observations** |

1. **Documents supplémentaires à fournir** (*en pièce jointe*)
	* Certificat d’enregistrement et liste actuelle des associés de votre société
	* Organigramme et liste des cadres
	* Comptes annuels 2022 (audités, si disponible), et comptes provisoires 2023, si disponible
	* Plan financier de base de votre entreprise pour les trois prochaines années
	* Plan de financement provisoire et modèle financier de base du projet d’investissement pour lequel vous cherchez du financement

**Merci pour vos informations !**

**Protection des données**

Vos données seront traitées de manière responsable conformément au règlement général sur la protection des données (RGPD) de l'Union européenne. Pour plus de détails sur la politique RGPD de l'Alliance for Rural Electrification (ARE), veuillez consulter notre site Internet à l'adresse <https://www.ruralelec.org/privacy-policy>. Vos données peuvent être partagées entre les partenaires qui organisent ce programme de formation, principalement ARE et GET.invest afin de faciliter le développement du contenu de la formation et la logistique de la participation et de partager des annonces pertinentes. Vous pouvez demander la suppression de vos données à tout moment en envoyant un courriel à l’ARE ([are@ruralelec.org](file:///C%3A%5CUsers%5CGabrielePammesberger%5CDropbox%20%28ARE%29%5CARE%5C05%20-%20Projects%5C2019%5COn-going%5CGET.invest%5CActivities%5CInvestment%20Academy%20%28FR%29%5Care%40ruralelec.org)).

☐ L'ARE souhaiterait vous ajouter à sa base de données afin de vous tenir informé par e-mail des futurs événements, services et actualités. Afin de poursuivre la mise en réseau après le programme de formation, l'ARE aimerait partager vos coordonnées à l'occasion de la recherche par les membres de contacts pertinents pour leur activité afin de développer des projets potentiels. En cochant la case ci-dessus, vous acceptez que les données suivantes soient traitées par l'ARE aux fins expliquées ci-dessus : nom complet, téléphone, e-mail, société, poste, pays. Vous pouvez obtenir la communication écrite de vos données, ainsi que la rectification, la limitation du traitement, l'effacement et, le cas échéant, la portabilité de vos données en envoyant un courrier électronique à ARE (are@ruralelec.org).

1. Des dépenses de déplacement d’un montant jusqu’à EUR 750 seraient remboursées par le programme. [↑](#footnote-ref-2)